

Onward Presentation Skill へ

お誘い

英語での Presentation にも対応



D & B Presentation Study Kanazawa
代表 牛島秀一

パートナー 50 プラス起業ネットワーク石川
代表 小嶋久之

問い合わせ info@50plus-network.jp

D & B Presentation Study Kanazawa の立ち上げと指導の概要

D & B Presentation Study Kanazawa の念い

以下「D & B」と表示

D & Bの目的

当 Study の学習を終え、更なる論理的な積極性を発揮し社会に貢献する人が多く輩出され、グローバル・マインドがここ金沢にて醸成される金沢型 CSR を目指し、心豊かなリーダーを育成します。

D & Bを開設する背景

私自身を含めて、約2年近く対面会話 (Face to face) が制限され、重要な会話を制限する距離的会話 (Social distance conversation) のために、感情に満ちた力が発揮できない状態を身近に感じています。それは、近隣に居住の外国の友人とのコミュニケーションにも同様のミスコミュニケーションを感じるようになりました。また、就活 (就職活動) における学生のインタビュー対応の未熟さも感じるようになりました。

このような状況を早く打破する必要があると感じたのがD & B開設の背景です。

D & Bの「Onward Presentation Skill」とは

21世紀における社会貢献をとおして、自分らしく生きていくための自己表現をするスキルです。

私の指導に基づいて行ったプレゼンテーションが、他者から認められることにより、自己肯定感が高まり、人生が大きく変わった人を多くみてきました。

D & Bの Study の内容の概略と流れ

申込は、D & Bの事前説明 (無料) を聴いていただき、その上で判断をしていただきます。

契約をした上で指導には入ります。申込は、企業または個人のいずれでも結構です。

全体の指導期間は、ステップ1～4までの2か月に、ステップ5の1週間を加えた期間となります。

指導方法は、LTD (Learning through Discussion 対話による学習法) を基本に進めます。

行成りプレゼンテーション用のスライドをつくるのではなく、多くの人が見過ごしたり、苦手を感じているストーリーづくりを行ってから資料を作ります。プレゼンテーションのときは内容だけでなく、ご自身が気がつかない動作などについてもアドバイスをを行います。

D & B の Study の項目とスケジュール

プレゼンテーションの目的・テーマは、受講者、企業で実施の場合は企業で決めていただ
いて結構です。

ステップ 1	2 週間	自己学習	1 週間以内に事務局よりレポート返信
ステップ 2	2 週間	自己学習	1 週間以内に事務局よりレポート返信
ステップ 3	1 週間後	対面授業	
ステップ 4	1 週間後	対面授業	—————以上の指導期間は、原則 2 か月
ステップ 5	1 週間後	対面プレゼン & 修了式	(修了証書授与)



※指導料 55,000 円 (税込) を指定の口座に一括で振り込んでいただきます。
そのうえで、指導用のテキストをお渡し、指導をスタートします。
指導料には、ステップ 3~5 の会場利用費も含まれています。
申込の時点で、ステップ 1~5 の日程をほぼ決めます。

Step	クライアントが実施	期間	D & B の対応	期間	方法・場所
Step 1	プレゼン内容を A4 用紙 1 ページ程度にまとめて提出	2 週間	添削をして返信	課題提出後 1 週間	メールにて
Step 2	添削をもとにプレゼン内容を D & B のフォーマットにまとめて提出	2 週間	添削をして返信	課題提出後 1 週間	メールにて
Step 3	添削をもとに手書きでプレゼン資料を作成	1 週間	D & B のスタッフに模擬プレゼンを実施	模擬プレゼン時	会場にて対面指導
Step 4	Per 本番のプレゼン資料をパワーポイントで作成	1 週間	D & B のスタッフに模擬プレゼン(Pre 本番)を実施	模擬プレゼン時	会場にて対面指導
Step 5	本プレゼン資料をパワーポイントで作成	1 週間	当初予定の対象者にプレゼンを実施 (D & B 同席)	本プレゼン時	会場にて対面指導
オプション	フォローアップ (無 料)	—	クライアントが行うプレゼンにて (D & B 同席)	プレゼン時またはその後	プレゼンの会場へ訪問

※ステップ 3 および 4 では、A4 横の用紙をパワーポイントのシートをイメージし、手書で作成
※プレゼンテーションの時間は、導入・本論・エンディングを含めて 10 分、質疑応答を 5 分、
その後のフィードバックを含めて一人 30 分を予定

代表プロフィール

牛島 秀一 (うしじま しゅういち) 石川県在住

学 歴

米国 Century University (NM)にて
経営学博士 Ph.D. 首席取得
経営学大学院 MBA 取得
経営学学士 B.Sc 取得

Dun & Bradstreet (New York) ・ ・ D & B の商号の由来
1841年 New York にて設立、ハーバード大 MBA の原点
Certificate:
1. Selling Skills
2. Supervision of People

職 歴 近歴順

平成 15 年~平成 30 年 (15 年間) エデュサルタント (Edusultant)
専門 顧客満足、交渉術、問題解決およびビジネスプレゼンテーション
実績 石川県内企業 250 社 (約 550 名) および 金沢学院大学大学院経営学部にて指導
さくら会(森田病院)の 150 名に LTD による顧客満足を指導
10 年間 山一精工株式会社 国際部部長・理事
15 年間 ブリストル・マイヤーズ株式会社 米国系製薬会社
主任務 国際トレーニング・マネジャー として
米国エバンスビル教育センター勤務
17 年間 現バイエル製薬会社 (旧日本シェーリング)勤務 ドイツ系企業
主任務 国内営業課長および教育指導

その他

英語教育実績 (ボランティア)

石川県社会人英語弁論大会(英語圏参加者含む) 平成 19 年
タイトル: 金魚にて優勝 (知事賞)受賞

石川県内の中学生 3 名を 5 年に渡り英語指導

昭和 58 年 10 月 全日本中学生英語弁論大会(高松宮杯) 石川県大会にて
3 名が 1 位から 3 位まで獲得し県代表となる

全国大会にて発表 (東京帝国ホテル昼食会・皇太子殿下ご臨席) 3 名と牛島出席

米国における英語講義実績

The cottage school (Georgia/Roswell)	Elkins point middle school	450 名
中学・高校 対象 200 名	Texas University	100 名
Roswell High School 高校 100 名	Roswell Rotary Club	400 名